



Printed in Japan

COREPEAK



NS Solutions Case Book

Corepeakは お客様とともに 変革の頂きへ



代表取締役社長
玉置 和彦

「Corepeak」は、私たち日鉄ソリューションズが「お客様の経営課題を掘り下げ、より広い視点で、根本からの解決・変革を提案し、実現までを伴走する」新ブランドです。

「Corepeak」は、企業経営者である皆さまのお話を伺うことからスタートします。皆さまがご持ちの、お悩みや課題について率直なところをお伺いし、共に課題の構造を整理していきます。そして、根本的な変革を実現するところまで伴走していきます。

当社はこれまで四半世紀に渡って実に多種多様な分野、業務を経験し、膨大なノウハウを蓄積してきました。それは、IT技術ばかりではありません。その技術を活かすために提案し効果を実現してきた、組織や人材に関する各種経営施策も大きな部分を占めています。これは、コンサルティングのみ、システム開発のみではなく、コンサルティングからシステム開発、導入、運用までの一連のプロセスを手掛け、お客様と共にその効果を確認してきた当社ならではの知見だと自負しています。

つまりお客様は、当社が持つ多種多様な分

野での豊富な成功事例にヒントを得ていただき、将来を見据えた企業経営の礎そのものを設計し、実際の運用に至るまでをワンストップで作り上げることが可能となります。

現在、市場や技術は日々変化しています。システムエンジニアリングの世界では、AIが開発工程の一部を代替し、内製化が進む中で、私たちに求められる役割は変わりつつあります。解決すべき課題は、表出しているものだけではありません。多様な要素が絡み合い答えの見出しにくい課題に対してロードマップを示し、高い技術と知見で実現していく。いわば、お客様を変革の頂に導く「シェルパ」のような存在が求められています。

私たち日鉄ソリューションズのパーパスは「ともに未来を考え 社会の新たな可能性をテクノロジーと情熱で切り拓く」です。お客様と共に新たな価値を創造し、その先にある社会課題を解決していくことを役割と考えています。「Corepeak」はこのパーパスを実現する、当社のコアを担うブランドです。

COREPEAK



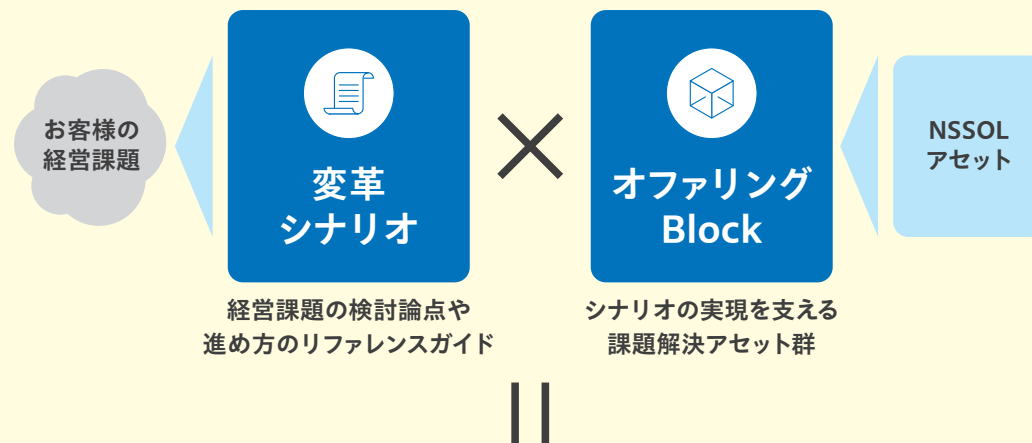
当社が「Social Value Producer with Digital」を目指す中で、皆さまにお届けしたい根本にあるのは「未来へ向けた変革」です。今回、その「変革」を象徴するブランドとして「Corepeak」を立ち上げました。

「Corepeak」には、皆さまの価値創造プロセスのコアを担いながら、期待を超える頂（いた

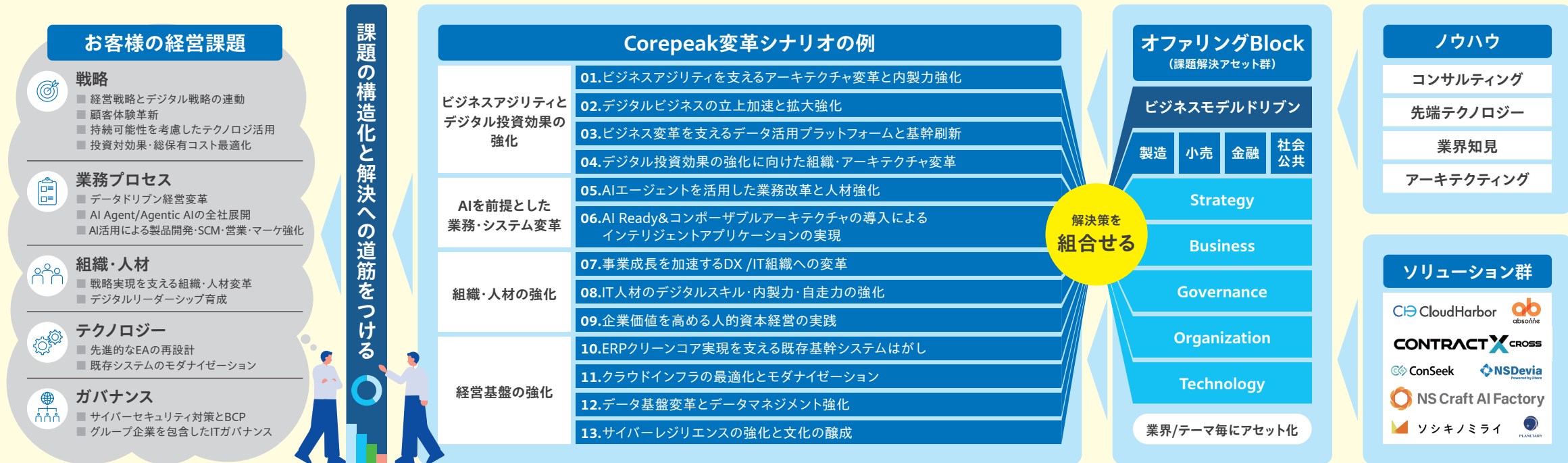
だき）へといざなう、といった意味を込めています。システム改革による業務効率化はもとより、組織変革、経営戦略、人事戦略など、皆様の「変革」を共に実現してまいります。

皆さまにとっての新たな価値を具現化する新ブランドとして、ご期待いただければ幸いです。

上流からのアプローチでお客様の課題を包括的にとらえつつ「**変革シナリオ**」を活用して、課題の構造化と解決への道筋を描き、「**オファリングBlock**」を組み合わせ、課題解決を実現・定着



構想×実現を一気通貫で提供



COREPEAK

が提供する「変革シナリオ」

お客様がお持ちの「変革」課題は、例えば情報分野に限ってみても、変化へのアジリティ向

上に向けた業務基盤の刷新、AIエージェントの活用による業務効率化と高付加価値業務への

シフト、DXに向けた全体構想設計と組織変革、そして、お客様の内製力強化など、非常に多岐に及んでいます。

これらの課題に対し、当社が経験・解決し、さらに磨き上げてきた知恵=最適解を、「変革シナリオ」として再定義し、社の共有資産として「見える化」いたしました。

変革シナリオは、複数のオファリングblockを組み合わせて出来ているリファレンスガイドです。変革シナリオを用いてお客様の課題の構造化と解決への道筋をお示しして、お客様の変革に向けたあゆみを、最後までご一緒に、わかり易くお手伝いいたします。

「AI-Ready」から 「AI-Native」に至るまでを 完全サポート

AI活用術の良し悪しが、企業の競争力に差を生む時代に足を踏み入れつつあります。

このAI時代を迎えるにあたっては、システムが人にとって使いやすく、安全である「AI-Ready」な状態が大切です。

当社は、お客様が中長期の視点で目指すべき姿を「変革シナリオ」として複数ご用意。

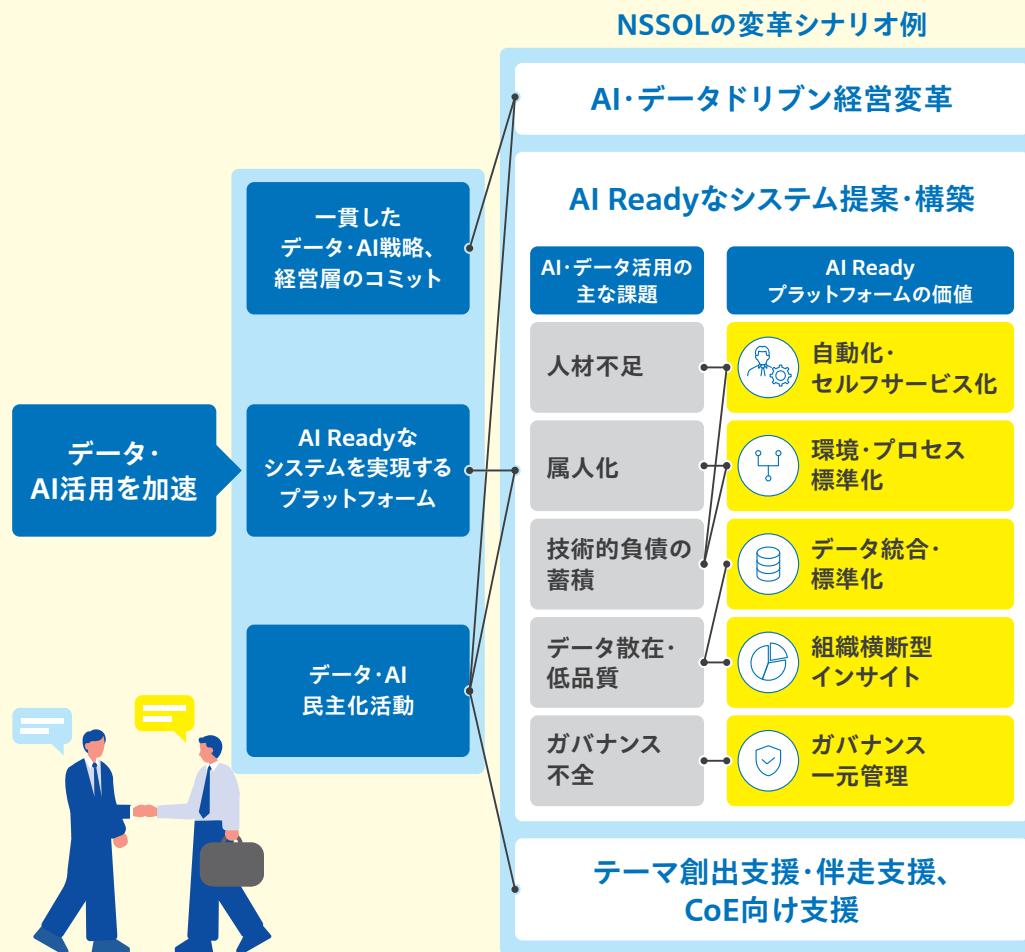
お客様の個別状況にあわせたAI活用を、手

触り感を大切に形にします。

今後は更に、AIによる業務遂行を前提とする「AI-Native」への進化も見えてきています。

当社は、30年以上にわたる研究成果にもとづくAI他の技術を活かしつつ、しかしそれだけではなく業務と経営の視点から、お客様それぞれの「AI活用の極意」を探るジャーニーに伴走していきます。

データ・AI活用を加速するための各種ご支援



CoREPEAK

業務効率化・高度化に向けて サプライチェーンの最適化で 協業開始



三井化学株式会社（以下「三井化学」）と当社は、サプライチェーン領域における協業を開始しました。

三井化学がお持ちの生産計画最適化プログラムに、当社が長年培ってきた数理最適化アルゴリズムと業務設計の知見を融合。データ活用のコンサルティングから入り、在庫の過不足抑制や生産スケジューリングの高度化など、デー

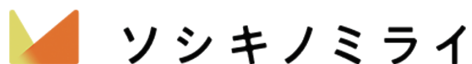
タを上手に活用した生産性向上とコスト削減の両立を、お客様とワンチームで進めています。喜ばしいことに、実証試験では、1拠点あたり年数億円規模の業務改善効果が見込まれました。

今後は、生産・在庫管理の最適化に加え、物流ネットワークの効率化や販売計画の最適化も視野に、さらに協業を深めてまいります。



COREPEAK

データドリブンな 人的資本経営を実装



当社は、今までに得た知見を再構築した新サービス「人的資本経営支援」を実施しました。その範囲はITに関する部分を大きく脱し、「経営戦略と人材戦略の連動」、「現状とのギャップ定量把握」、「人事施策の企業文化への定着」といった企業経営の根幹にかかわる部分を柱としています。

具体的には、お客様の現状を確認するコンサ

ルティングから入り、人的資本経営実践の難所である「人材戦略策定と人的資本KPI設計」、分散する人事データの「統合・分析」、それらデータを活用した「モニタリング、課題発見と施策立案、効果検証サイクル構築」など様々な「変革シナリオ」を連携させご支援し、最終的には、お客様がご自身で人材戦略のPDCAを回すことができるところまで、ご一緒にしています。





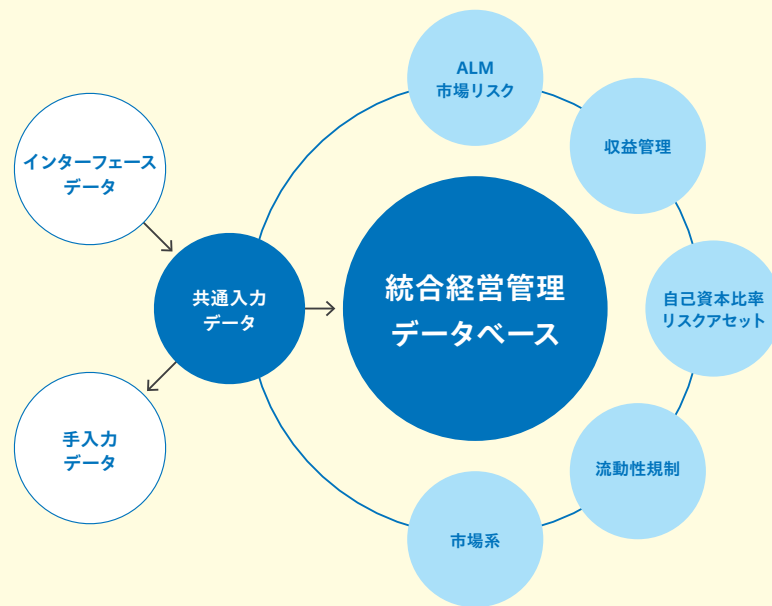
金融機関向けの 統合経営管理 プラットフォームサービス

ALM・市場リスク管理、収益管理、バーゼル規制対応、市場系取引管理などの業務パッケージを統合し、当社のプラットフォームに乗せてワンストップでご提供します。

従来は個別システムに散在していたデータを統合経営管理データベースに集約し、各業務を横断的に可視化することで、迅速かつ高度な経営判断を実現するサービスです。

拡張性に優れており、お客様は今必要な機能から段階的に導入できるため、将来の業務高度化や制度変更にも柔軟に対応可能です。

こうした段階的な高度化を支えるため、当社はシステム導入・保守に加え、業務設計や基盤(プラットフォーム)面まで含めた総合的なサポートを提供し、導入後も継続的にお客様に伴走します。





IT部門が持続的に 価値を生み出すための 次世代ITインフラ

多くの企業が労働力不足やレガシーシステム刷新、サイバーセキュリティ強化、ITコスト最適化、AI活用基盤整備といった複合的な課題に直面しています。個別最適の対応を重ねる中、IT部門の負荷は増え続け、限界を迎えつつあります。

日本企業のデータ主権要件に対応し、運用・

管理を日本国内で完結できるOracle Alloyを基盤としたabsonne(アブソヌ)を中核に、運用サービス「emerald(エメラルド)」、サイバー攻撃対策「NSSIRIUS(エヌエスリウス)」、コンサルティングサービス「xSource(クロスソース)」などを組み合わせて提供することで、エンタープライズITの課題を統合的に解決します。

お客様の現状

サイロ化により、
個別最適化された環境

IT人材不足	セキュリティ
コスト最適化	レガシー問題
DX推進	ビジネス部門連携



absonne次期サービス

複雑化したITインフラを最適化することで、
お客様の課題を解決



提供可能なサービス一覧

AIおよび機械学習	AIデータプラットフォーム	分析	コスト管理	統合
コンピュート	ストレージ	開発者向けサービス		
データベース	ネットワークと接続オプション	移行とディザスタ・リカバリ		
可観測性と管理	ID管理とセキュリティ	分散クラウドとマルチクラウド		

NS Solutions

当社付加サービス			ウェルカムベネフィット		
導入アセスメント	移行支援	OCI※1活用支援	CloudHarbor	emerald	NSSIRIUS
OS提供	回線接続	問い合わせサポート	Oracle® DB向けプロアクティブ情報配信	DB診断	

※1 Oracle Cloud Infrastructure

上記は2026年3月時点のものです。本メニューは順次改訂・拡充されます。

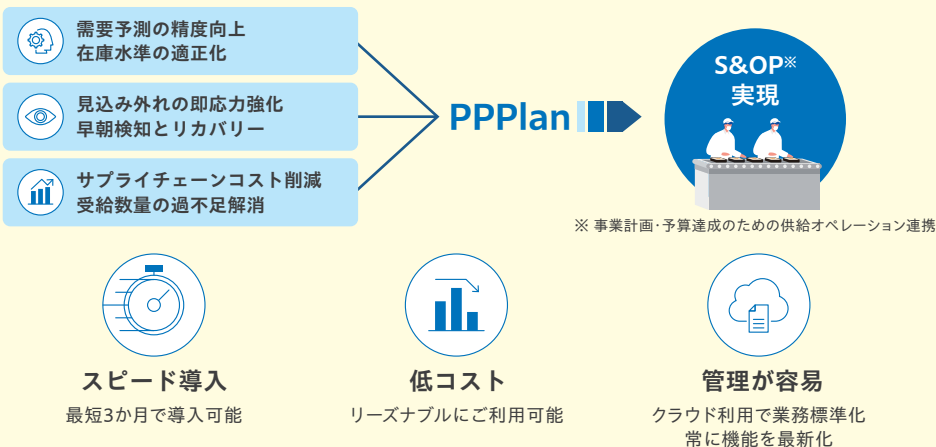


Delifit AI



SCM 計画系クラウドサービス(アプリケーション基盤サービス)

スーパーの惣菜部門向け業務支援サービス



適切な需要予測と在庫管理の実現により、お客様のサプライチェーン計画業務高度化を支援します。

20年以上にわたり需給計画システムを構築／保守してきた業務知識や知見を背景に構築された、SCM 計画業務 (SCP) クラウドサービスです。

サブスクリプションモデルでの提供となるため、製造業のお客様にリーズナブルな価格かつスピーディにシステムをお使いいただくことが可能となります。PPPlanは製造業におけるサプライチェーン計画業務課題を解決し、最適なS&OPを実現すべくPSI管理のアプリケーション基盤サービスとしてご利用いただけます。

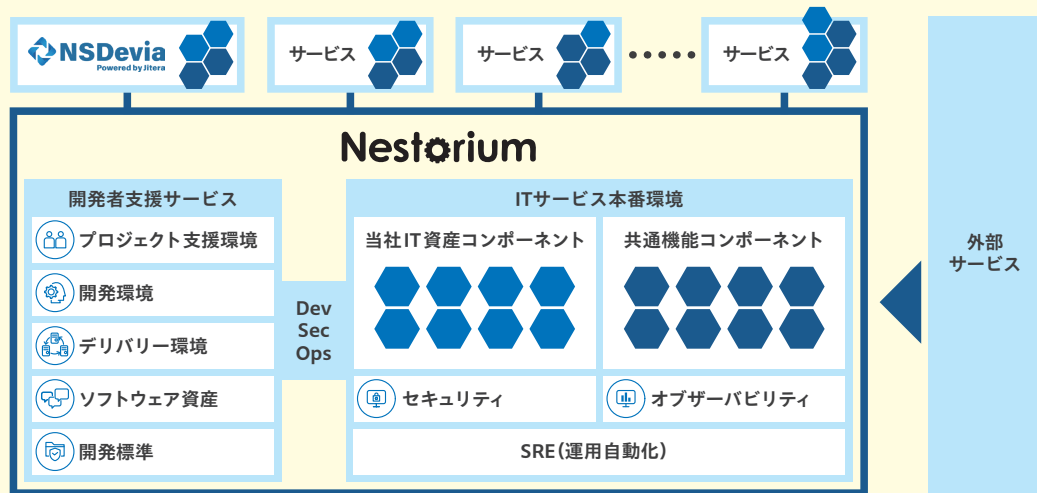
地域を支えるローカルスーパーの惣菜部門が直面する「人手不足」「収益確保の難しさ」「廃棄ロス増加」などの課題を、AIの力で解決するサービスです。

AI需要予測 × AI最適化により、廃棄ロスを抑えつつ荒利を最大化する販売計画を自動立案します。

さらに、販売計画と連動して最適な原材料発

注数を自動計算することで、属人的な発注業務を標準化し、限られた人員でも安定した売場運営を実現します。

また、レシピ管理機能によってアナログ管理から解放され、レシピの一元管理を実現。更新作業の効率化により、現場スタッフはより価値の高い業務へ時間を割けるようになります。



クラウドネイティブ技術による柔軟性・拡張性の高いアーキテクチャを採用した全社標準のITサービスプラットフォームです。生成AIや自動化技術などの各種開発支援ツールを装備し、セキュアで使いやすい最先端の開発環境を提供することにより、高い開発生産性を実現しています。

Nestoriumは、当社の従来型のビジネスモデルのみならず、アセット活用モデル、PF提供モ

デルといった新たな事業収益モデルでの活用を主たるターゲットとしており、各種外部サービスとも連携し一貫性のあるユーザー体験を提供できます。

また、研究部門や事業部門で培われた当社のIT資産をコンポーネント化し、技術の再利用性を促進して品質と効率を高め、「シェルパ」として十分な役割を果たせるよう準備しています。

NS Solutions Case Book



編集方針

日鉄ソリューションズ株式会社は、お客様やステークホルダーの皆様にご紹介し、ご理解をいただくために、また多くの方々とのコミュニケーションツールとして使用するために、ケースブックを発行いたします。今号は、当社の新ブランドである「Corepeak」の特集号といたしました。

より詳細な事業活動につきましては、当社ホームページで公開しておりますので、そちらをご覧くださいいただけますと幸いです。

発行時期

2026年3月

商標について

この冊子に掲載されている企業名、サービス名、商品名等は、日鉄ソリューションズ株式会社あるいは各社の登録商標または商標です。

見直しに関する注意事項

本ケースブックは、当社グループが現時点で把握可能な情報に基づく記述が含まれています。実際は異なる場合があることをご告知おきください。なお、本文中の組織名・役職名などは活動や取材が行われた当時のものです。



公式サイト

<https://www.nssol.nipponsteel.com/>



Corepeak

<https://www.marketing.nssol.nipponsteel.com/corepeak>



統合報告書

<https://www.nssol.nipponsteel.com/ir/integrated-report/>